



Die **EW Medien und Kongresse GmbH** ist Teil der VDE Gruppe (Verband der Elektrotechnik Elektronik Informationstechnik e.V.) mit Sitz in Berlin und einem Standort in Offenbach am Main. Als Dienstleister organisieren wir pro Jahr ca. 400 Veranstaltungen in allen Formaten, die von ca. 18.000 Teilnehmern besucht werden. Unsere Kunden profitieren von Experten aus der Branche und erhalten die neusten Entwicklungen und Trends, ob als Teilnehmer einer Veranstaltung, Aussteller oder Partner.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams in **Offenbach a.M. oder Berlin** (Charlottenburg)

(Senior) Sales Manager (m/w/d) Exhibition & Sponsoring

Unser Team Ausstellung & Sponsoring arbeitet mit großer Begeisterung an der Betreuung der Bestandskunden und erarbeitet für neue Interessenten Möglichkeiten, auf unseren Veranstaltungen einen Mehrwert zu erreichen. Die Lösung für den Kunden steht im Mittelpunkt und Spaß am Verkaufen ist Bedingung.

Ihre Aufgaben

- Akquise, Betreuung und Beratung von nationalen und internationalen Ausstellern und Sponsoren für unsere Konferenzen und Messen sowohl live, online und hybriden Veranstaltungsformaten
- Ausarbeitung und Kalkulation von Angeboten und Führung eines Budgets inkl. Zielvorgaben und Reporting
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Erstellung von Marktanalysen und Erschließung neuer Zielgruppen inkl. Kaltakquise (Entwicklung von Verkaufsstrategien)
- Aufbau und Pflege der Kundenstammdaten im bestehenden System
- Operative Umsetzung des Sponsorings in enger Zusammenarbeit mit dem Projektmanager*in und unter Einhaltung des Budgets
- Erstellung und Ausarbeitung von Ausstellerunterlagen z.B. Sponsoring Broschüren, Hallenpläne und technische Richtlinien
- Ermittlung der Kundenbedürfnisse und der individuellen Kundenanforderungen
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kundenterminen sowie auf Veranstaltungen (Führung von Aussteller- und Partnermeetings)

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (BWL) oder abgeschlossene Ausbildung zum Veranstaltungsfachwirt*in / Verkaufsfachmann*frau
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement im Bereich Kongress- und Messerveranstaltungen
- Hohe vertriebliche Affinität und Kundenorientierung
- Teamorientierte, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Begeisterungsfähigkeit
- Aktive Mitgestaltung bei Abläufen und Prozessen, sowie Einbringung neuer Ideen
- Überzeugendes Auftreten, Kommunikationsstärke und Flexibilität
- Sehr gute Kenntnisse MS Office und Kenntnisse im Bereich von live, online und Hybrid-Events von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse und Reisebereitschaft

Was Sie erwartet

- Ein Arbeitsumfeld im Wandel mit Gestaltungsmöglichkeiten und Eigenverantwortung
- Eine persönliche und teamorientierte Arbeitsatmosphäre sowie offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Professionelle Arbeitsbedingungen in modernen Büroräumen sowie eine strukturierte und individuelle Einarbeitung
- Vereinbarkeit von Beruf- und Privatleben durch mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten, transparente Zeiterfassung und Gleittage
- Firmenticket, betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiter*innen-Vergünstigungen bei diversen Kooperationspartnern und Fortbildungen, 30 Tage Urlaub und zusätzlich frei am 24. und 31.12.d.J.



Interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des Eintrittstermins an: bewerbung@ew-online.de

Ihre Ansprechpartnerin: HR, Diana Bunge, Tel.: +49 (0) 69 710 46 87 - 143